

StoneFund

Communiqué de presse, Erpe Mere, jeudi le 23 octobre 2008

STONEFUND 2 INVESTIT DANS UN NOUVEL APPORT DE CAPITAUX POUR GREENER SOLUTIONS

StoneFund 2, le fonds d'investissement de la famille Colruyt, qui se concentre sur les investissements *early stage cleantech* (investissements dans les entreprises de technologie propre en premier développement), a annoncé aujourd'hui qu'il allait investir avec OakInvest dans Greener Solutions (www.greenerolutions.com). Greener Solutions est le plus grand acteur européen dans le domaine du recyclage de téléphones mobiles. Avec son investissement, StoneFund 2 veut soutenir cette société britannique dans sa future expansion internationale.

L'année dernière, 1,15 milliard de téléphones mobiles ont été vendus dans le monde. En Europe de l'Ouest, ces nouveaux GSM servent surtout à remplacer les appareils plus anciens. C'est ce qui fait de l'Europe un marché à croissance rapide pour Greener Solutions, qui est déjà aujourd'hui la plus grande société de recyclage européenne pour les téléphones mobiles. OakInvest, une autre société d'investissement familiale belge, investit également dans la croissance de Greener Solutions. Greener Solutions veut utiliser cet investissement pour consolider son expansion internationale.

Mark Cerstelotte, partenaire de StoneFund 2, à propos de l'investissement dans Greener Solutions : *« Nous croyons que Greener Solutions apporte la bonne réponse à la demande croissante de réutilisation et de recyclage de téléphones mobiles. Partout dans le monde, on trouve des millions de GSM inutilisés abandonnés dans une armoire. Greener Solutions offre une solution à cette énorme masse de téléphones portables inutilisés. Elle récompense ses clients en leur proposant un large éventail d'incentives et même du cash s'ils rapportent leur ancien GSM. GS crée ainsi une situation gagnante pour toutes les parties concernées. Avec StoneFund 2, nous voulons participer au succès de Greener Solutions et mettre notre savoir-faire au service du futur développement et de la commercialisation des activités de Greener Solutions sur le marché européen. »*

Le fondateur et CEO du Greener Solutions Group, Colin Armstrong-Bell, réagit : *« Nous suivons une stratégie d'expansion continue sur le marché européen. Nous nous concentrons en outre sur un possible potentiel de croissance en Europe de l'Est et dans les Balkans. Nous proposons une solution écologique aux téléphones mobiles superflus et offrons en même temps à nos clients jusqu'à 190 euros pour leur ancien GSM. »*

L'année dernière, Greener Solutions a collecté plus de 1 million de téléphones et a réalisé un chiffre d'affaires de plus de 16,6 millions d'euros. L'entreprise prévoit cette année une croissance de 100 %. L'investissement de StoneFund 2 soutiendra la croissance du Greener Solutions Group, dont le principal marché se situe au Royaume-Uni et en Allemagne. Greener Solutions est aujourd'hui représentée au Portugal, en Italie, aux Pays-Bas, en France, en Autriche et en Norvège.

StoneFund

Pour de plus amples informations, vous pouvez vous adresser à :
Mark Cerstelotte, Partner StoneFund 2, mark.cerstelotte@stonefund.com
Anthony Theys, Partner StoneFund 2, anthony.theys@stonefund.com
Tél. : +32 53 60 64 23

StoneFund 2 est le fonds d'investissement early stage (investissement dans les entreprises en premier développement) de la famille Colruyt, qui se concentre sur les investissements cleantech (entreprises à technologie propre). Le fonds a été créé en décembre 2006 avec un capital de 15 millions d'euros. StoneFund 2 s'axe sur les investissements early stage cleantech dans des technologies innovantes qui contribuent à la durabilité de la société. Le fonds a été créé conformément à la philosophie de la famille Colruyt qui, via StoneFund 2, veut concrétiser un souci constant pour son environnement par le biais d'une recherche continue d'alternatives innovantes et plus propres à des processus existants.

OakInvest gère les activités Private Equity de plusieurs familles d'entrepreneurs dans le Benelux, et ce en collaboration avec Praxis, un éminent « multi-client family office » établi en Belgique (www.praxisnv.be). La stratégie d'investissement d'OakInvest est d'agir comme un partenaire bien informé et honnête sans préférence spécifique pour un secteur ou un type d'investissement donné. La préférence d'OakInvest va, au-delà des entreprises susmentionnées, aux private equities et aux acteurs industriels qui se distinguent par une vision bien précise du processus de création de valeur sur leurs marchés respectifs.

Contact : Joris de Meester, managing director OakInvest :
Joris.de.Meester@OakInvest.eu